



Romero
Machado

The logo features a stylized white leaf or flame icon above the name "Romero Machado". The name is written in a white, elegant serif font, with "Romero" on the top line and "Machado" on the bottom line.

COMUNICAÇÃO QUE GERA RESULTADO

***“Minha missão
é preparar, motivar
e transformar a vida das
pessoas por meio da
comunicação de alta
performance”***

Romero Machado



CURSO DE ORATÓRIA ALTA PERFORMANCE

METODOLOGIA

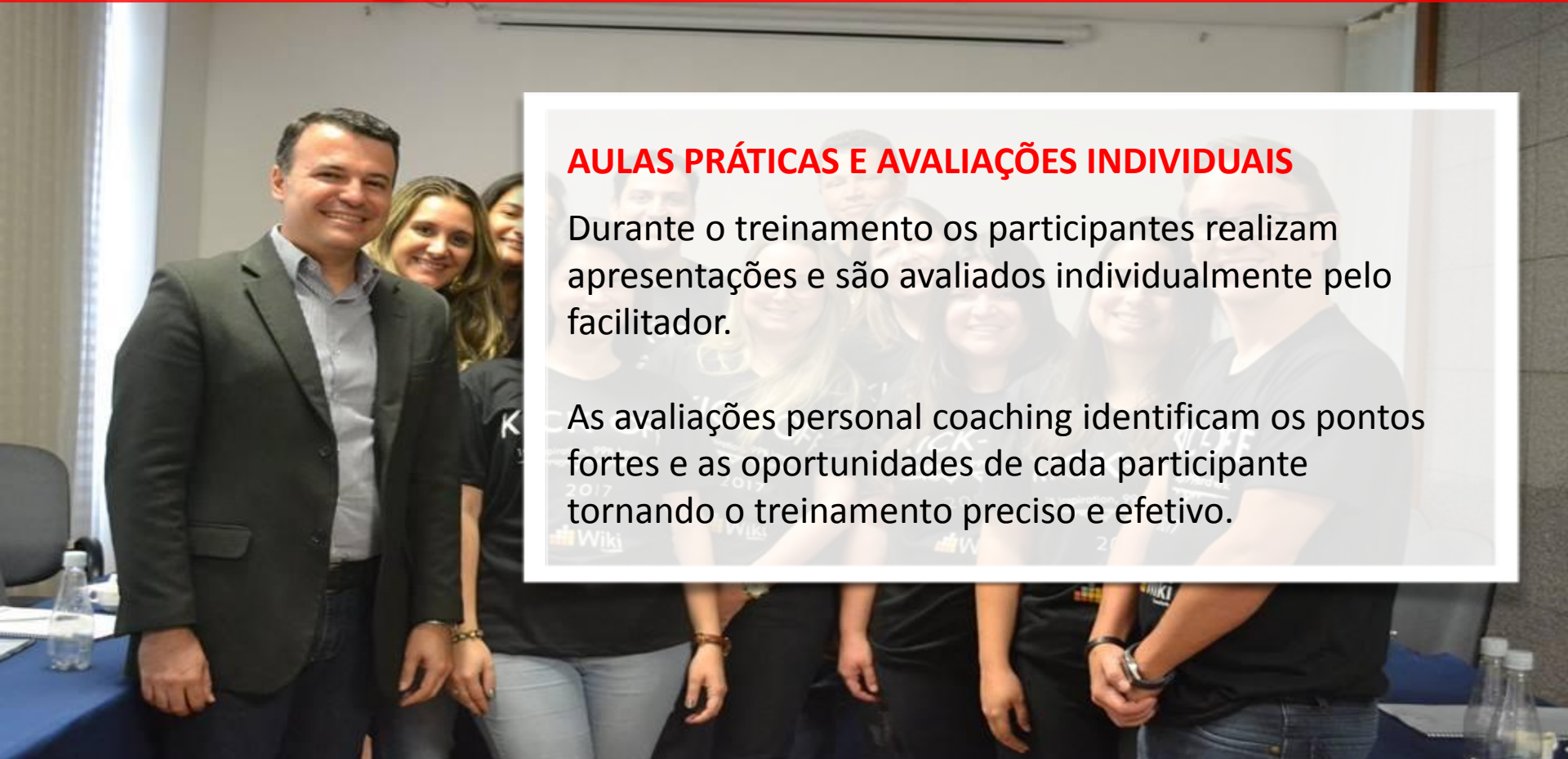
Nossa metodologia segue padrões e técnicas internacionais de comunicação, persuasão e estratégia, utilizados por grandes líderes.

CURSO DE ORATÓRIA ALTA PERFORMANCE

AULAS PRÁTICAS E AVALIAÇÕES INDIVIDUAIS

Durante o treinamento os participantes realizam apresentações e são avaliados individualmente pelo facilitador.

As avaliações personal coaching identificam os pontos fortes e as oportunidades de cada participante tornando o treinamento preciso e efetivo.



CURSO DE ORATÓRIA ALTA PERFORMANCE

Problemas: Falta de técnica , medo, baixos resultados.

Solução: Método prático para realizar apresentações, alta performance, persuasão, efetividade.

Conteúdo Programático - Principais tópicos

(este conteúdo será adaptado para atender às necessidades específicas dos participantes)

- A comunicação ideal para cada tipo de público
- As características dos ouvintes
- Aprenda a vencer o medo de falar em público
- Como desenvolver uma apresentação de alto impacto
- Conquiste ouvintes hostis e indiferentes
- Cinco passos para organizar seu conteúdo
- Elimine os vícios na linguagem
- Acabe de vez com o “branco”
- Voz, comunicação visual, gestos e postura
- Os erros que comprometem a comunicação
- Recursos audiovisuais que prendem a atenção
- Os segredos dos líderes e comunicadores de sucesso
- Técnicas de PNL e memorização
- Como criar boas primeiras impressões



WORKSHOP 12 PASSOS PARA A REALIZAÇÃO DE VENDAS CONSULTIVAS

OBJETIVO DO TREINAMENTO

Apresentar estratégias que tornem a rotina do profissional de vendas mais produtiva identificando todo o potencial de compra dos seus clientes. Enumerar os principais problemas enfrentados pelo consultor e apresentar soluções práticas e efetivas.

METODOLOGIA

Um treinamento dinâmico, bem-humorado, emocionante e revelador. Romero Machado aplica uma inovadora metodologia de ensino que prende a atenção dos participantes, apresenta soluções simples e extremamente práticas para melhorar a atitude e o desempenho da equipe comercial.

WORKSHOP 12 PASSOS PARA A REALIZAÇÃO DE VENDAS CONSULTIVAS



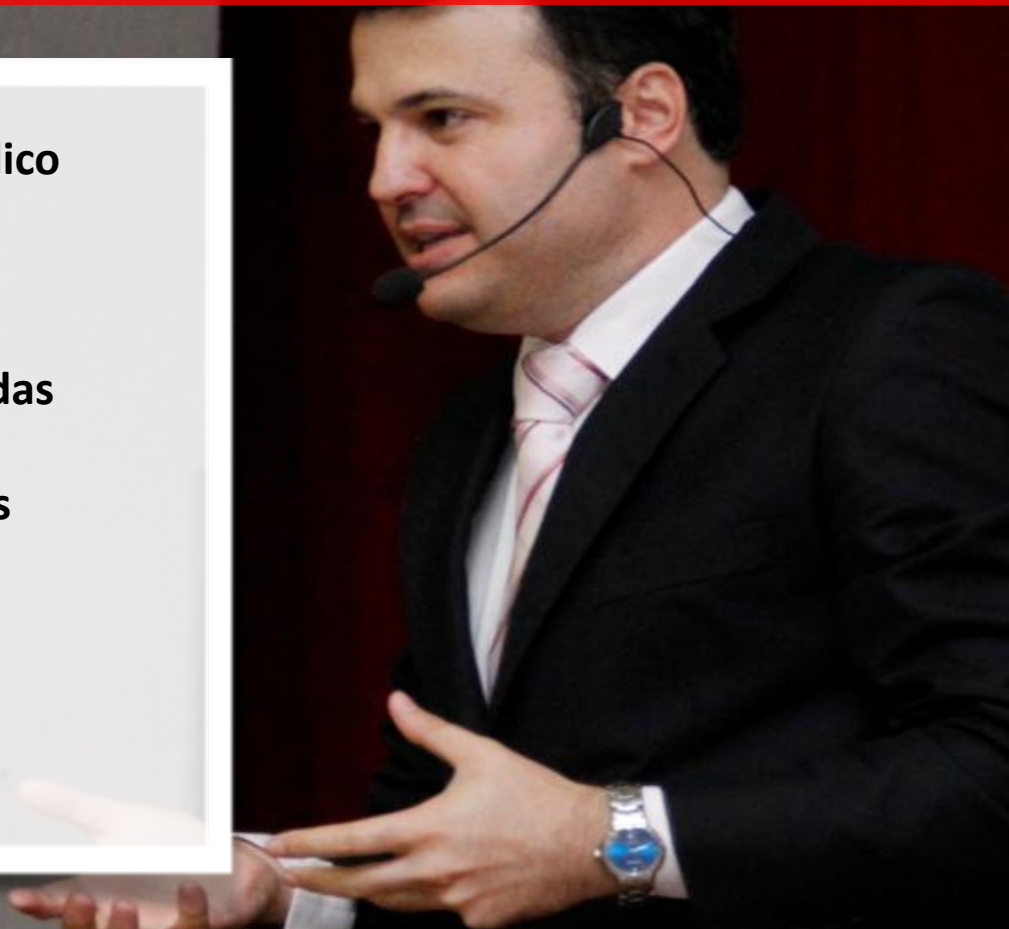
CONTEÚDO PROGRAMÁTICO - PRINCIPAIS TÓPICOS

(este conteúdo será adaptado para atender às necessidades específicas dos participantes)

1. A postura do consultor de vendas
2. As atitudes e qualidades do novo líder de vendas
3. Conhecendo o cliente e suas necessidades
4. O poder da proatividade e do feedback
5. Os 5 segredos dos consultores líderes de vendas
6. A comunicação do consultor
7. Relacionamento e personalização do atendimento
8. Amplie sua visão de negócio – Pense grande
9. Marketing pessoal e planejamento da venda consultiva
10. Aprenda a criar boas primeiras impressões
11. Os 5 erros que comprometem suas vendas
12. Como se tornar um legítimo solucionador de problemas

PALESTRAS

- **Os 7 Passos Para Falar Bem em Público**
- **Etiqueta Empresarial**
- **Os Segredos dos Campeões De Vendas**
- **Os Segredos dos Líderes Persuasivos**
- **Workshop de Vendas**
- **12 Passos Para a Realização de Vendas Consultivas**





ROMERO MACHADO
CONSULTORIA E TREINAMENTOS AGRO

SOLUÇÕES FOCADAS NO AGRONEGÓCIO

CURSO DE VENDAS

CURSO DE ORATÓRIA

CURSO DE ATENDIMENTO AO CLIENTE

CRM

MARKETING

MARKETING DIGITAL

ASSESSORIA EM EVENTOS

CONSULTORIA

PERSONAL COACHING



CONHEÇA AS OBRAS DO PALESTRANTE ROMERO MACHADO



Romero Machado

- Profissional de Marketing especializado em Oratória e vendas.
- Palestrante desde 1998.
- Mais de 50.000 pessoas já participaram dos seus cursos e palestras.
- Autor das obras: *Oratória Para Profissionais*, *Os Segredos das Apresentações e Palestras de Sucesso* e *Seja um Campeão de Vendas*.
- Professor convidado para lecionar no MBA em Gestão Comercial da Faculdade Pitágoras.
- Consultor especial da Universidade Federal de Uberlândia.
- Consultor de empresas e instituições.

EMPRESAS QUE JÁ CONTRATARAM



MONSANTO



CÂMARA MUNICIPAL
DE UBERLÂNDIA



ASSEMBLEIA
LEGISLATIVA
ESTADO DE GOIÁS
O PODER DA CIDADANIA



BANCO DO BRASIL



JOHN DEERE



escola da
inteligência
Educação Socioemocional



**FAÇA DO SEU
EVENTO UM
ACONTECIMENTO
INESQUECÍVEL!**


**Romero
Machado**

e-mail: contato@RomeroMachado.com.br
whatsapp: 64 99241-9653

